

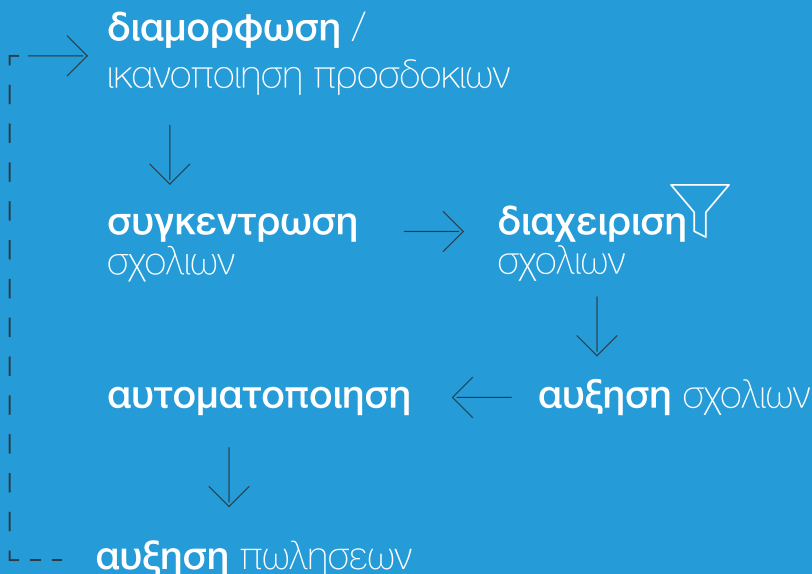
αύξηση θετικών reviews



Γιατί τα **reviews** αυξάνουν τις **πωλήσεις**

- * Το 64% των χρηστών θα ψάξει για κριτικές πρώτου επισκεφθεί μια επιχείρηση.
- * Οι επιχειρήσεις με κριτικές 4/5 και πάνω προσελκύουν το 80% των ενδιαφερόμενων πελατών.
- * Μια επιχείρηση με πολλές θετικές κριτικές αποκτά πολλούς περισσότερους πελάτες, αφού οι πελάτες τη θεωρούν "δοκιμασμένη".
- * Οι θετικές κριτικές προδιαθέτουν θετικά τον πελάτη για την ποιότητα του προϊόντος ή της υπηρεσίας που θα λάβει.
- * Το υψηλό ranking σε μια τουριστική επιχείρηση έχει ως αποτέλεσμα περισσότερους ιδιώτες πελάτες αλλά και καλύτερες συμφωνίες με εταιρικούς συνεργάτες.

Πως το πετυχαίνουμε



Διαμόρφωση / Ικανοποίηση Προσδοκιών

Διαμορφώνουμε για τον πελάτη ρεαλιστικές προσδοκίες με βάση τις οποίες θα κρίνει αυτό που τελικά θα πάρει ώστε να μείνει ευχαριστημένος.

Συγκέντρωση Σχολίων

Δημιουργούμε hubs συγκέντρωσης όσο το δυνατόν περισσότερων σχολίων από πελάτες.

Διαχείριση Σχολίων

Φιλτράρουμε τα σχόλια και τα προωθούμε για δημοσίευση στις διάφορες πλατφόρμες. Παράλληλα διαχειριζόμαστε τα αρνητικά/δυσφημιστικά σχόλια.

Αύξηση Σχολίων

Αυξάνονται τα θετικά σχόλια και το ranking της επιχείρησης.

Αυτοματοποίηση

Δημιουργούμε συνθήκες αυτοματοποίησης ώστε η διαδικασία να αυτοτροφοδοτείται.

Περισσότερα **θετικά⁺**
σχόλια σημαίνει

Θα σας προτιμήσουν **περισσότεροι πελάτες**

Αύξηση των κρατήσεων/πωλήσεων

Περισσότερες επισκέψεις

Προσέλκυση bloggers & νέων συνεργατών

Μεγαλύτερη **δημοσιότητα**

Ακόμα **περισσότερα θετικά** σχόλια

220%

Αύξηση πωλήσεων
σε 1 μόλις έτος στην
επιχείρηση Magister

30%

Αύξηση online
κρατήσεων σε 1 έτος
για επιχείρηση DMC

+

315.000

impressions στα social media
σε μόλις 3 μήνες
(Σχολή Ποδοσφαίρου Ολυμπιακός London)

1.656.482

impressions / ανά έτος
στις καμπάνιες
της Benetton Ρόδου.

+

18%

αύξηση πωλήσεων
σε επιχείρηση rent-a-car

45%

αύξηση επισκεπτών/τουριστών
στην επιχείρηση "Φάρμα Ρόδου"
σε 1 μόλις έτος.

+

70 θέσεις up

Αύξηση 70 θέσεις (από 98 στο 28)
στο TripAdvisor σε ένα μόλις έτος
για την επιχείρηση Φάρμα Ρόδου.

24%

ποσοστό μετατροπής
από επισκέπτες σε πελάτες
σε ιστοσελίδα εναλλακτικών
δραστηριοτήτων.

+

156%

Αύξηση παραγγελιών μέσω internet
σε 1 μόλις έτος στην επιχείρηση "Pizza Bite".

+

αύξηση πωλήσεων





183

επιχειρήσεις
μας έχουν εμπιστευθεί
μέχρι τώρα



366

ολοκληρωμένα
projects



19

δημόσιες
ομιλίες



23

πιστοποιήσεις
στον τομέα
του marketing



Σημασία στο αποτέλεσμα

Ένας επιχειρηματίας δεν είναι υποχρεωμένος να γνωρίζει όλα τα νέα εργαλεία του marketing. Αυτό που έχει σημασία για εκείνον είναι το αποτέλεσμα στις πωλήσεις του. Στόχος της Dingo Marketing Team είναι να δημιουργεί σε επιχειρήσεις τις κατάλληλες συνθήκες ώστε να αυξήσουν τις πωλήσεις τους και τους πελάτες εκμεταλλευόμενοι τις δυνατότητες του digital marketing.

Αυτό γίνεται όχι, εφαρμόζοντας απλώς διάφορες τεχνικές (SEO, Adwords, Social Media, Review Management, Blogging κ.λπ) αλλά συνδυάζοντας τις κατάλληλες τεχνικές σε συγκεκριμένο χρόνο ώστε να επιτευχθεί το επιθυμητό αποτέλεσμα.

Έχοντας την έδρα της στη Ρόδο, -περιοχή με κατ' εξοχήν τουριστική βιομηχανία-, η Dingo Marketing Team διαθέτει το απαραίτητο know-how ώστε να βοηθήσει μεγάλες τουριστικές επιχειρήσεις να πετύχουν αύξηση των πελατών, των πωλήσεων ή των κρατήσεων τους.

Συγκεκριμένη μέθοδος



Επιλέγουμε τα εργαλεία

Επιλέγουμε και συνδυάζουμε τα κατάλληλα “εργαλεία” και τεχνικές που θα αποδώσουν στην επιχείρηση.



Ορίζουμε τα KPI

Θέτουμε τους στόχους μας με βάση τους οποίους θα κινηθεί το πλάνο ώστε να μπορούμε να τους μετρήσουμε.



Timing

Εφαρμόζουμε τα εργαλεία συνδυαστικά μεταξύ τους στο κατάλληλο timing ώστε να πετύχουμε το maximum αποτέλεσμα.



Μετρήσιμα Αποτελέσματα

Μετράμε τα αποτελέσματα και αυτοματοποιούμε τις διαδικασίες για τη συνεχή αύξηση της απόδοσης τους.